¿Qué es dropshipping y por qué deberías utilizar este modelo de negocio?

Escrito por Minta vintta - 01/03/2019 10:50

Si eres un emprendedor que está buscando iniciar su propia tienda online en 2018, tenemos buenas noticias para ti: hay muchos productos geniales que vender por internet.

Sin embargo, decidir sobre los productos que llevarán al éxito a tu tienda online no es una tarea sencilla, y es fácil sentirse abrumado durante el proceso de selección.

Esto pasa muchísimo, especialmente si estás iniciando tu Ecommerce con el modelo de negocio de dropshipping, ya que bajo este modelo no tienes que preocuparte por administrar el inventario físico y puedes agregar o eliminar productos de tu tienda fácilmente con tan sólo unos pocos clics.

¿Cuál es nuestro consejo? Encuentra productos que hagan que tu tienda online destaque entre la multitud.

Pero, ¿cómo encuentras esos productos?

Sabemos que encontrar un producto ganador no es fácil, pero estamos aquí para ayudarte. Así que creamos este artículo para mostrarte nuestra lista de los 10 mejores productos de dropshipping para vender en 2018.

Para seleccionar esta lista utilizamos estadísticas de los principales comerciantes de Oberlo y nuestra propia experiencia en el comercio electrónico, y puedes usarla como inspiración para crear tu propio inventario, o directamente empezar a vender estos productos, lo que tenga más sentido para tu negocio.

En este artículo también abordaremos el dropshipping como modelo de negocio, y te daremos algunos consejos de marketing que te ayudarán a dirigir tráfico a tu tienda online si decides vender productos similares.

¿Qué es dropshipping y por qué deberías utilizar este modelo de negocio?

En este momento seguramente te estás preguntando: “¿qué es el dropshipping?”

En resumen, el dropshipping es un modelo de negocio que puedes usar para gestionar tu tienda en línea sin tener que administrar ningún inventario.

Esto lo hace muy diferente de una tienda tradicional de comercio electrónico.

El proceso típico de venta de productos en línea implica, en primer lugar, tener un inventario de dichos productos. Después, hay que averiguar en dónde se almacenarán los productos y, finalmente, hay que encargarse del envío cuando se recibe un pedido.

Sin embargo, si decides operar tu negocio utilizando el modelo comercial de dropshipping, nunca tendrás que preocuparte por esta parte al administrar tu tienda online.

En cambio, sólo necesitarás agregar productos a tu tienda en línea, y cuando recibas un pedido de un cliente, el proveedor se encargará de enviar dicho producto directamente desde su almacén hasta la puerta de tu cliente.

Además, puedes cambiar tu inventario cuando quieras. Si deseas agregar nuevos productos o eliminar aquellos que no se están vendiendo, puedes hacerlo con sólo unos pocos clics. Esto te permite experimentar y cambiar tu inventario hasta que tengas una lista de productos que le encanten a tu audiencia.

A diferencia de una tienda de Ecommerce tradicional, nunca tendrás que preocuparte por comprar productos al mayoreo que podrían no venderse. También puedes administrar tu negocio de dropshipping desde cualquier parte del mundo; todo lo que necesitas es una conexión a Internet y una computadora.

Si quieres saber más sobre el modelo comercial del dropshipping, consulta nuestra guía “¿Qué es dropshipping? ¡Es la forma más fácil de comenzar un negocio en línea!”, ya que cubrimos este tema con mucho más detalle. Y también puedes leer nuestra lista de Preguntas Frecuentes.

==========

Re: ¿Qué es dropshipping y por qué deberías utilizar este modelo de negocio?

Escrito por Zaxathm - 11/05/2019 21:33

Lo principal para hacer la tienda online es la publicidad buena, el diseño, el estilo único y las relaciones con los clientes. Es importante llenar la tienda con las ofertas actuales, hacer descuentos y estimular a los clientes

==========

Re: ¿Qué es dropshipping y por qué deberías utilizar este modelo de negocio?

Escrito por Anhilo - 11/05/2019 21:50

Dropshipping es un negocio que se puede permitir cualquier persona sin inversiones y riesgos. Pero hay que entender que la venta de las mercancías será más rápida si las mercancías estén disponibles

==========

Re: ¿Qué es dropshipping y por qué deberías utilizar este modelo de negocio?

Escrito por Miles - 20/05/2019 08:57

---

me parece que actualmente es un niche bastante ocupado. Casi cada segunda madre que está de baja por maternidad trata de abrir su tienda online y será muy difícil competir con tanta cantidad

==========

Re: ¿Qué es dropshipping y por qué deberías utilizar este modelo de

negocio?

Escrito por Anafo - 16/06/2019 21:01

_____

Es una buena posibilidad de establecer su propio negocio, sin embargo no siempre todo sale bien. es que tendrás que ser responsable por la calidad de mercancías, por la entrega y muchas otras cosas

==========

Re: ¿Qué es dropshipping y por qué deberías utilizar este modelo de negocio?

Escrito por FabricoOle - 18/06/2019 15:09

_____

Este modelo de negocio no es tan actual. Traté de trabajar según este sistema y debo deir que los proveedores que trabajan según este sistema no ponen los precios muy bajos. O sea para competir con otras tiendas solo hay que poner la subida mínima

==========