Yogurtería Danone, Franquicia

Escrito por Icola - 12/08/2015 13:17

_____

Hace tiempo que llevo dando vueltas al tema de las franquicias.
Mi hermano y yo tenemos un dinero ahorrado y nos gustaría invertirlo en montar una franquicia.
Nos tira para atrás el tema del restaurante por su complejidad y los horarios mortales.
Estábamos pensando en el tema de las yogurterías que ahora están tan de moda.
Buscando sobre ellas hemos visto que también se franquician las yogurterías Danone y estuvimos probando varias marcas y sin duda son las que tienen el yogur helado más sabroso.
Abro el hilo para que nos aconsejéis sobre el tema de las franquicias.
¿Qué cosas son las más importantes que debemos mirar a la hora de montar una franquicia?
Si finalmente la abrimos ya os diré a ver si algún forero se quiere pasar.
Estábamos pensando en la zona noroeste de Madrid.
Majadahonda, Las Rozas, Pozuelo, Boadilla del Monte....
Os dejo las condiciones de franquiciados
http://www.alimentasonrisas.es/sites/default/files/folleto_franquicias_paginas_sueltas.pdf

==========

Re: Yogurtería Danone, Franquicia

Escrito por juanmanuc - 14/08/2015 14:29

_____

Te he buscado alguna ayuda por ahí, responde a estas preguntas:

- Creo en el producto o servicio?

- Confío en el modelo de negocio?

- Yo sería comprador de ese producto o servicio? ¿por qué?

- Estoy de acuerdo con los valores que transmite el negocio?

- Consideras que las ventajas que ofrece el producto están por encima de las desventajas?

- Crees que es un producto o servicio necesario para los clientes?

- Estas de acuerdo con todas las obligaciones que requiere firmar el contrato?

- Estas convencido de que este es el negocio en el que quieres invertir tu dinero?

- Estas comprometido para trabajar en todo lo que requiera el negocio?

Una premisa indispensable, es contestar afirmativamente a todas estas preguntas.

En vuestro caso veo que la zona escogida es muy buena, por lo tanto es un punto a favor.

Pero en mi opinión, tan importante o mas que todo esto es saber de primera mano que opinan otros franquiciados del negocio y que resultados estan realmente obteniendo estos una vez puestos en

marcha.

Asi que a mi modo de ver hacer lo siguiente es fundamental:

pide al franquiciador una lista completa de franquiciados, no parcial ni de unos pocos escogidos por ellos.

Y enterate como les va el negocio, con cuantos mas contactes mejor, pero escogelos tu y preguntanles directamente y si en general son reacios a darte información malo, muy bueno seria encontar franquiciados de muchos años si es que el negocio no es demasiado nuevo. y visitarles directamente.

Pregunta tambien si mantienen una buena realación con el franquiciador, o tiene algun tipo de conflicto, si lo hay que por favor te lo expliquen.

Enterate si el franquiciador solo franquicia o explota el negocio tambien bajo su modelo como un franquiciado mas, si se dá el segundo caso y cuantas mas franquicias tenga el propio franquiciador es muestra evidente de un buen sintoma, ya que demuestra que el franquiciador cree de verdad en exito del negocio y no es un estafador.

Busca en internet forzando las busqueda en lo negativo en relaciona l franquiciador y la franquicia, es decir por ejemplo pon: "franquicia danone estafa" y vete cambiando la ultima palabra en siguientes busquedas con otras palabras que sean tambien negativas, como por ejemplo: ladrones, chorizos, delincuentes, a juicio, denunciada, en los tribunales, etc... analiza luego todos los resultados si estos aparecen, descarta los que sean falsas alarmas, así por ejemplo aparecerá este post, haz un segumiento de lo que parezca realmente alarmante, saca conclusiones y descarta la franquicia en caso de encontrar algo turbio.

Mucha Suerte.

Salu2.

==========

Re: Yogurtería Danone, Franquicia

Escrito por juanmanuc - 15/08/2015 16:13

_____

Otro detalle que me parece importante que no os he comentado:

Tener muy en cuenta antes de decidiros, que un producto puede ser muy bueno en si mismo para vender y muy rentable para su franquiciador, pero no necesariamente para sus franquiciados, ahí esta el problema fundamental de las fraquicias que fracasan, ven que les van a poner un negocio teoricamente rentable entre manos y les van a enseñar a manejarlo apropiadamente en toda su extensión, piensan que el resto es ganas y trabajarlo que está en sus manos, se fian del franquiciador por su curriculum y piensan que este lo que busca es siempre el benefico para sus franquiciados, y eso no necesariamente es así, de hecho no es así en muchos casos, lo que no sopensan en toda su extension hasta que es demasiado tarde, es si lo que ellos van realmente a aportar al franquiciador y al negocio en si mismo les permitirá mantener una rentabilidad suficiente y necesaria no digo para forrarse

sino tan solo para mantener vivo el negocio suficientemente. Si sobre el papel y toda la teoria que os explicará el franquiciador y la practica que podais ver en otros franquiciados, veis todo claro, puede que en la práctica se os ecape un minima variable que os llevaría al fracaso irremediablemente, por eso si sobre el papel algo os ofrece dudas y no son capaces de aclararoslo convenientemente tanto franquiciador como franquiciados, lo mejor es no aventurarse.

Luego a pesar de que en el caso de Danone, es marca de fama mundial de todos conocida y como franquicia es de suponer poco o nada sospechosa de ser una estafa, o un mal negocio para franquiciados.Andaros con ojo, tener en cuenta que vais a invertir vuestro dinero, acordaros de Clesa o Dhul por ejemplo, no fuero casos de franquicias eso si, pero para el caso, el engaño puede estar donde menos os lo podeis esperar, son precisamente las marca conocida y de fama por la seguridad que dán, las que mas facilmete os podran engañar, dado el caso con o sin intención.

Cualquier precaución es poca, no descasrteis nada, y si la franquicia está extendida en otros paises mas que en el nuesto, no descarteis una busqueda por internet en ingles y en otros idiomas del mismo modo que la anterior , y tambein por los foros de especializados en franquicas os podrá dar mas información importante a la hora de decidir. No busqueis publicidad porque siempres será buena, mejor buscar opiniones, tambien algunas de estas pueden estar manipuladas, pero son faciles de descubrir porque suelen obedecer casi todas a un patrón similar, las que son publicidad encubierta no dan detalles concretos solo hablan de lo bien que les va y lo maravilloso que es todo, se suelen delatar a la legua.

Por ultimo, aunque desconozco si concretamente es el caso o no, si el negocio no esta extendido en nuestro pais, a pesar de que si lo esté con exito en otros, anailzar en detalle cualquier caracteristica particular de nuestro Pais que pueda llevaos al fracaso.

Salu2.

==========

Re: Yogurtería Danone, Franquicia
Escrito por Icola - 08/10/2015 16:46

_____

Gracias por la info.
Voy a por papel y boli, jajaja

==========

Re: Yogurtería Danone, Franquicia
Escrito por juanmanuc - 10/10/2015 02:53

_____

No hay de que :laugh: , y solo para terminar de amargaros un detalle mas:

el 82% de los emprendedores fracasan antes del cuarto año y el 95% antes del quinto

¿cuantos de estos son franquiciados?

No quiero que me odieis, mejor mirarlo vosotros mismos en internet, si que os digo que no es facil

encontrar estadísticas de ese dato, eso se debe a que los franquiciadores y las webs que les promocionan se protegen en el sentido de que no van a dar detalles en contra de si mismos como es lógico.

En cualquier caso si es fundamentalmente pasta lo que quereis, tambien tener en cuenta que cuatro años dan para ganar bastante dinero antes de tener que cerrar, pero ojo ya sabeis que tambien dan para perderlo, pero siempre cabe la esperanza de formar parte de ese 5% que supera el quinto año.

Tambien Tener en cuenta que esta no es una visión negativa del tema, sino la realidad que podeis comprobar investigando un poco antes de tener que sufrirla en vuestra propia experiencia si teneis la desgracia de tirar adelante y pertenecer a ese 95%. :(

y ya no escribo mas que me pitan los oidos :laugh: :laugh: :laugh:

P.D. Una ventaja si que teneis en concreto, y es que si todo el mundo os dijera que es una buena idea, seguro que no puede serlo, asi que se mantiene intacta la esperanza del 5% dado que no os estoy animando precisamente :) :laugh:

Salu2.

==========